

EMPRESA: ALPLA IBÉRICA S.A

SECTOR: Indútria de plásticos

NÚM. DE TRABAJADORES: 23.300

SEDES:

PROYECTO:
Precio por copia

CONTACTO: Yann Espin

CARGO: IT Manager



"Antes, solíamos tener problemas para obtener tóner a tiempo con nuestro proveedor anterior, pero con Apen, eso ya no es un problema."

Yann Espin, IT Manager

¿Cuánto tiempo llevas trabajando con Apen?

Llevo trabajando con Apen más de 20 años y durante este tiempo, hemos desarrollado una relación sólida y de confianza.

¿Cómo te ayudan en el día a día?

Principalmente, nos ayudan con la impresión, lo que es esencial para nuestro negocio. Además, también nos asisten en posibles compras de materiales, lo que facilita mucho la gestión de suministros.

¿Por qué confías en ellos como proveedores?

Confiar en Apen como proveedores es una decisión fácil para nosotros. Son muy fiables en su servicio, y cuando ha habido alguna incidencia, siempre han demostrado ser resolutivos y comprometidos en resolver cualquier problema que surja.

¿Crees que Apen aporta valor a tu empresa? ¿Cómo lo hace?

Definitivamente, Apen aporta un valor significativo a nuestra empresa. Contamos con un sistema de impresión confiable y estable gracias a ellos, lo que es esencial para mantener nuestras operaciones funcionando sin problemas.

¿Que necesidad, de las que tenías han cubierto?

Una de las principales necesidades que Apen ha cubierto para nosotros es la reposición de tóner de manera oportuna.

¿Qué solución te han dado?

Apen nos ha proporcionado una solución de impresión completa y efectiva. No solo nos entregan tóner a tiempo, sino que también nos ofrecen un servicio de impresión de alta calidad que es esencial para nuestro negocio.

¿Qué beneficios te ha aportado?

En primer lugar, hemos visto beneficios económicos, especialmente en cuanto al precio por copia. Pero lo más importante es que siempre tenemos tóner disponible, lo que es esencial en nuestra industria, donde operamos 365 días al año, las 24 horas del día.

