

apen

SOLUCIONS GLOBS D'INFORMÀTICA I TECNOLOGIA

EMPRESA:
Ibermascota

SECTOR:
Alimentación para mascotas

NÚM. DE TRABAJADORES:
9

SEDES:
1

PROYECTO:
Implantació a3ERP | sales mobility

CONTACTO:
Ana Galván

CARGO:
Responsable comercial

iberMASCOTA

“a3ERP | sales mobility nos permite tener una red comercial más efectiva y productiva”

Ana Galván, responsable comercial

NECESIDADES

Ibermascota es una compañía con 10 años de experiencia dedicada a la venta y distribución de productos alimenticios y accesorios para mascotas de todo tipo, y cuenta con una amplia cartera de productos de reconocidas marcas.

“El mercado nos pedía una solución comercial móvil dinámica, rápida y que nos permitiera trabajar sin depender de la conexión a Internet”

Desde hace años gestiona su negocio con la solución integral para pymes de Wolters Kluwer a3ERP, pero detectó que su red comercial requería de un apoyo tecnológico móvil que mejorara su actividad diaria y, sobre todo, la atención a sus clientes.

SOLUCIÓN

Impantación de a3ERP | sales mobility, una app que permite a su fuerza de ventas realizar gestiones comerciales desde cualquier dispositivo móvil y sincronizarlas de forma automática con a3ERP.

a3ERP | sales mobility puede mostrar imágenes y vídeos de catálogos de productos, de una forma dinámica, más rápida, permitiendo trabajar offline, sin depender de conexión a Internet .

BENEFICIOS

Los comerciales ahorran mucho tiempo al realizar los pedidos en el mismo momento de la visita.

“El prepedido nos permite evitar errores y detectar en el mismo momento la posible entrada de productos de la competencia”

La geolocalización de los comerciales permite controlar el seguimiento de las visitas, ver cómo funciona y si se hacen los seguimientos de las rutas correctamente.

“Tenemos una poderosa herramienta de análisis con el business intelligence que nos ayuda a diseñar nuestra estrategia comercial.”

La información que se recibe de las estadísticas que se van generando es inmediata, lo que permite hacer un análisis mucho más exhaustivo sobre la cantidad de ventas que se realizan y la cantidad de visita.

