apen
SOLUCIONS GLOBALS D'INFORMÀTICA I TECNOLOGIA

EMPRESA:
AG abrasive & foam S.L

SECTOR:
Comercial

NÚM. DE TRABAJADORES:
14

SEDES:
1

PROYECTO:
Implantación a3ERP | sales mobility

CONTACTO:
Ismael Maldonado

CARGO:
Dirección comercial

Abrasivos AG
abrasive&foam

"Apen es el partner que nos ofrece un mejor equipo de trabajo en todo momento."

Ismael Maldonado, *Director comercial*

NECESIDADES

En AG Abrasive queríamos una solución realmente efectiva ante la movilidad de todo nuestro equipo comercial y al mismo tiempo debía ser fácil para llevar la facturación y contabilidad de manera integral.

"Para nosotros es muy importante poder sacar de forma ágil y sencilla información de nuestro ERP."

Otra necesidad era poder hacer el seguimiento completo de las compras-ventas desde el momento de la oferta hasta la factura final.

SOLUCIÓN

Apen nos propuso la implantación de a3ERP | sales mobility. Esta solución proporcionará que todos nuestros equipos comerciales tengan la posibilidad de realizar gestiones desde cualquier dispositivo móvil y que se sincronicen de forma automática con la a3ERP.

Para obtener resultados más eficientes, era necesario realizar una consultoría de nuestros procesos internos y poder ajustar la metodología para optimizar tareas.

BENEFICIOS

El hecho de trabajar con un proveedor informático como Apen ha hecho que la migración de los datos desde la aplicación antigua se llevara a cabo de una manera sencilla y sin ninguna dificultad.

"Con a3ERP hemos conseguido unificar todas las áreas de nuestra empresa con una sola solución ERP."

Desde el primer momento se ha notado un aumento de la productividad y esto es debido, en gran parte, por la buena optimización de las diferentes tareas. Recibimos constantes actualizaciones y disfrutamos de un soporte técnico rápido y de buena calidad.